



Bancarização da Giro.Tech habilita Carflix a ser o banco do futuro para revendas de carros.





O movimento de bancarização de empresas segue em ritmo acelerado e a cada dia mais os melhores produtos de crédito passam a estar embutidos nas operações do dia a dia das empresas de pessoas.

A parceria entre Giro.Tech e Carflix, firmada em 2022, toma vida em fevereiro de 2023 e como resultado entrega um produto inédito de financiamento de automóveis para as revendas franqueadas da Carflix.

O core business de uma revenda de carros é comprar bons veículos a um bom preço e achar compradores dispostos a pagar um valor maior que o investido. A Carflix potencializa essa função com sua tecnologia e operação, aumentando o volume de oportunidades nas duas pontas do funil:

- ✓ Em uma ponta estão pessoas que querem vender o seu veículo e recebem uma oferta da revenda;
- ✓ Na outra ponta, possíveis compradores para os carros;

Essa atividade core, acaba gerando uma secundária que é a gestão de capital para comprar os veículos e aguardar sua venda.

Essa demanda, por muitas vezes, é resolvida com capital próprio do empresário ou com produtos de bancos, que nem sempre resolvem da melhor forma por estarem fora desse ecossistema.

Essa operação, de financiamento da compra e venda dos veículos, isolando de riscos externos, como fraudes e mudanças econômicas, tem como fator determinante de sucesso a capacidade da loja comprar bons veículos a um bom preço e encontrar bons compradores dispostos a pagar bons preços. Nesse cenário a Carflix se torna o melhor participante para avaliar as oportunidades e conectar com capital para financiar as operações.



Estamos sempre buscando startups com potencial de serem bancos do futuro, que entreguem crédito de forma inteligente e data driven dentro de operações cotidianas das empresas. Quando conhecemos a Carflix logo vimos uma grande oportunidade para um produto de crédito que pode revolucionar esse mercado.



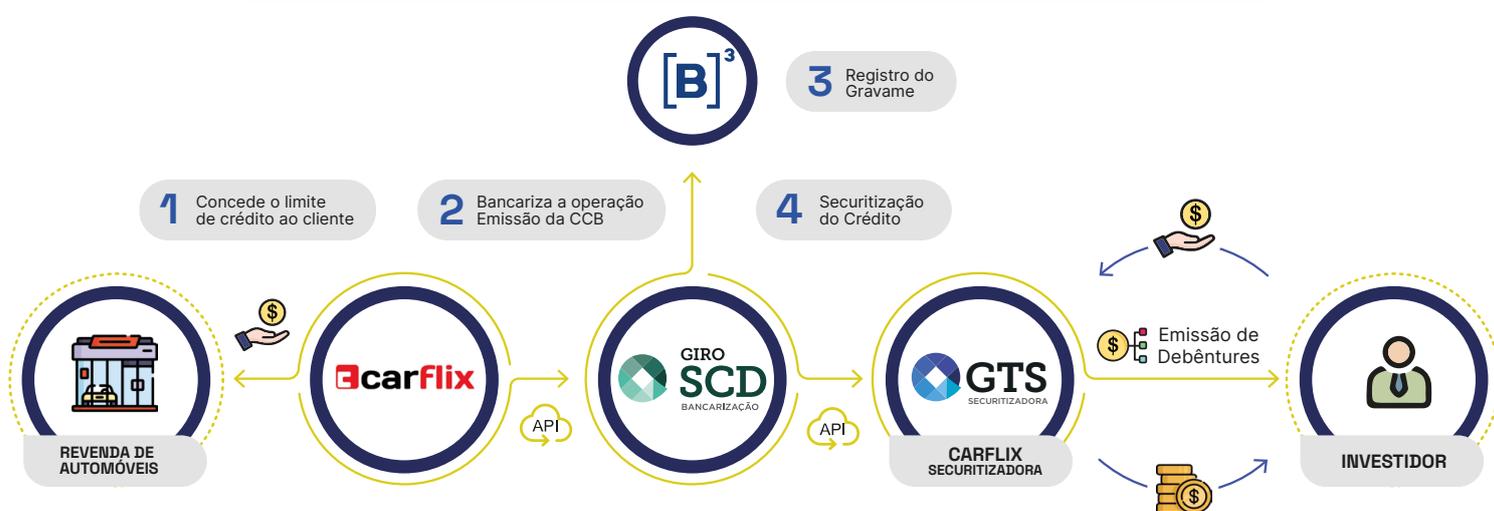


A necessidade de crédito para as lojas é hoje um dos principais limitantes de crescimento e era muito claro que a Carflix tinha condições de atender essa demanda com um produto de crédito inteligente. Apesar de enxergarmos a oportunidade, era consenso do mercado que

a estruturação desse produto era muito complexa. **Após conhecer a Giro.Tech conseguimos colocar tudo no papel e, em menos de um mês, o desenho do produto estava formatado.** O time nos apoiou no processo de ponta a ponta, desde contratos até as integrações de sistemas.



A operação final permite que a loja execute sua função principal, sem se preocupar com o capital para financiamento da operação, desde que esteja executando-a bem. Veja como ficou a estrutura operação de financiamento:



Em termos operacionais o fluxo ficou extremamente simples.

Sempre que uma boa oportunidade é mapeada pela Carflix segue o fluxo:

- 1** Carflix, na posição de esteira de crédito, define as taxas e aprova o financiamento;
- 2** Giro SCD bancariza a operação via uma CCB e registra o gravame com a B3 e Detran;
- 3** GTS Carflix Securitizadora compra o recebível com o capital dos investidores da operação.

Quando o carro é vendido temos:

- 1** O valor da venda do carro é utilizado para liquidar o crédito tomado na GTS Carflix Securitizadora;
- 2** O lojista recebe o sua remuneração pela compra e venda do veículo;
- 3** A receita financeira da operação valoriza os títulos dos investidores da Securitizadora.

Vemos um grande lego, bastante complexo de montar, que entrega uma experiência de crédito simples e inteligente para uma operação cotidiana do mercado. **Assim serão as soluções dos bancos do futuro, especializadas, eficientes e montadas sobre tech e dados.**